

ESTUDIO DE SEGURIDAD vs. PRESUPUESTOS

Por Javier del Rey / Dir. Seguridad de Asteia

Asteia diseña Proyectos de Seguridad en base a unos objetivos establecidos con el cliente previa realización de una Evaluación de Riesgos en la que identificamos amenazas que permiten considerar riesgos potenciales, determinando la probabilidad de su materialización e impacto.

Con esta información, junto a los objetivos estratégicos establecidos con el cliente, diseñaremos las contramedidas tanto electrónicas como de seguridad física al objeto de compensar las vulnerabilidades.

Posteriormente efectuamos un análisis de congruencia, el cual además de medirnos la eficacia del conjunto nos confirmará o hará introducir correcciones en el proyecto para conseguir la mejor eficiencia en el cumplimiento de los objetivos considerando los criterios de inversión,

normativas, implantación y mantenimiento.

Todas las propuestas de Asteia son efectuadas por auditores experimentados e instruidos en seguridad física y electrónica, siendo avaladas por el Director de Seguridad y por el Ingeniero Jefe, con independencia a su complejidad o niveles de seguridad exigidos.

Asteia es una Empresa de Seguridad independiente, sin pactos ni compromisos comerciales con distribuidores ni marcas. En consecuencia las propuestas de Asteia son objetivas y se basan en criterios técnicos y funcionales que por nuestro *know-how* y experiencia sabemos que mejor resolverán las necesidades planteadas por cada cliente, tanto en el plazo inmediato como en el muy largo.

En contraposición, los presupuestos

responden a los precios de unos materiales dispuestos en base a criterios de creencias, experiencias aleatorias, catálogos y criterios comerciales. Carecen de un método de diagnóstico, no ofrecen compromiso ni pueden garantizar nada en la seguridad del cliente, no concretan objetivos de seguridad y no podrán contar con el respaldo facultativo de personal acreditado en Seguridad. Los presupuestos normalmente se acompañan de presentaciones publicitarias o con una imagen que enmascaran al cliente la falta de criterios objetivos y, especialmente la adecuada preparación en Seguridad del personal comercial que los redacta, inhiben la conciencia del cliente inexperto induciendo a que crea que con una oferta y financiación atractivas, es suficiente para obtener la seguridad que necesita.

Sistemas y medidas de seguridad para controlar los riesgos de intrusión, robo, agresiones, atraco, extorsión y otros riesgos especiales.

Seguridad integral para altos valores y riesgos: residencias particulares, industria, empresas, naves y comercio.

- Sistemas de detección perimetral para exteriores
- CCTV, Videovigilancia, Analítica Inteligente de Vídeo
- Medidas activas: niebla de seguridad, gas irritante, alambradas electrificadas, barreras acústicas
- Comunicaciones seguras antisabotaje
- Seguridad física: cajas fuertes, cerrajería de alta seguridad, anclajes, puertas de seguridad, etc.
- Servicios de apoyo: CRA, vigilantes de seguridad, rondas, etc.



DGP 06/09